



Decide with Confidence

L'acquisition de clientèle, c'est simple avec D&B

Adresses marketing en Suisse et à l'étranger



Le secret d'une campagne de marketing direct réussie réside dans la fiabilité des adresses marketing. Déterminez votre groupe cible à l'aide d'une cinquantaine de critères de sélection.

Exploitez les ressources de la plus grande banque de données commerciales du monde pour choisir vos futurs partenaires commerciaux. Rien que pour la Suisse, nous disposons de plus d'un million d'adresses.

Vous définissez les critères de sélection pour déterminer votre clientèle cible à partir des adresses d'entreprises dont la solvabilité a été vérifiée. Donnez une envergure internationale à vos activités commerciales. La banque de données de D&B vous propose des informations sur plus de 200 millions d'entreprises. Ce sont virtuellement autant de clients potentiels et d'adresses à l'étranger, dont certains sur des marchés spécifiques, qui vous offrent de nouvelles opportunités.

Découvrez vos potentiels de vente dans plus de 200 pays. La carte vous indique les fiches d'entreprise dans chaque continent ou chaque pays européen sélectionné.

Vous pouvez affiner vos recherches en croisant plus de 50 critères de sélection, par exemple, la forme juridique, l'activité ou l'effectif, voire en fonction des participations croisées entre entreprises.

Notre service Family Trees vous permet de découvrir des entreprises à potentiel au sein d'un groupe. Nous vous indiquons également les prospects potentiels avec lesquels développer votre activité. En fonction du profil des clients avec lesquels vous réalisez la plus grande partie de votre chiffre d'affaires, nous sélectionnons des entreprises similaires dans notre base de données.

N'hésitez pas à demander de plus amples informations sur nos adresses marketing.

Nous répondrons volontiers à vos questions par téléphone au 044 735 61 41 ou par email à solutions@dnb.ch.