



Decide with Confidence

# Weiterkommen dank D&B-Seminaren

## Seminare



### 101 D&B SHAB-Online-Service Web-Seminar

Wir zeigen Ihnen auf, wie Sie den D&B SHAB-Online-Service effizienter nutzen können: Ihr Informationsvorsprung, der im Alltag hilft, Ihren Geschäftspartner richtig einzuschätzen und Sie persönlich und rasch informiert, wenn wichtige Veränderungen auftreten. Gleichzeitig erhalten Sie Tipps, was Sie aus den Handelsregisterinformationen «zwischen den Zeilen» sonst noch herauslesen können.



### 102 D&B e-Portfolio Web-Seminar

Mit dem praxisorientierten Seminar machen Sie Ihr Unternehmen im Risiko-Management fit. Denn Sie lernen, wie Sie schnell und bequem mit einem Überblick über die aktuellen Risiken, Veränderungen und Trends bei Ihren Kunden und Lieferanten informiert sind.



### 103 D&B Global Reference Solution GRS Web-Seminar

Mit dem Seminar lernen Sie den Umgang und Einsatz der weltweit grössten Unternehmensdatenbank. Sie erfahren, wie Sie schnell und bequem den Überblick über Ihre Geschäftspartner behalten und über Veränderungen und Trends bei Ihren Kunden und Lieferanten informiert sind.



### 104 D&B ConsumerOnline Web-Seminar

Wir zeigen Ihnen auf, wie Sie das ConsumerOnline-Tool effizienter nutzen können: Der gewonnene Informationsvorsprung hilft Ihnen im Alltag, Ihre Geschäftspartner oder Ihre Kunden richtig einzuschätzen.



Decide with Confidence

## Weiterkommen dank D&B-Seminaren



### 106 D&B Portfolio Manager Web-Seminar

Mit dem D&B Portfolio Manager verfügen Sie über eine Vielzahl von Funktionen, die Ihnen die Risikoverteilung innerhalb Ihres Portfolios verdeutlicht. Somit erhalten Sie in diesem Web-Seminar einen kompakten Überblick über das Online-Tool.



### 107 D&B Connect Web-Seminar

Das Web-Seminar richtet sich an alle D&B Kunden, die D&B Connect nutzen oder in Zukunft zu nutzen beabsichtigen. Die Teilnehmerzahl ist bei jedem Web-Seminar auf 10 Personen begrenzt.



### 201 D&B User-Seminar/Produktschulung Bonitätsabfragen

Der Erfahrungsaustausch ist vielfach auch der Anstoss, neue Ideen im eigenen Unternehmen umzusetzen. In den User-Seminaren lernen Sie e-Portfolio und die Bonitätswelt näher kennen und Sie können Ihre Erfahrungen mit D&B Kunden austauschen.



### 301 Mindestanforderungen an das Credit-Management (MaCM)

Im Seminar zeigen Ihnen unsere Experten, wie Sie Ihr Credit-Management in der Praxis integrieren und optimieren können. Der hohe Praxiswert steht an oberster Stelle.



### 401 So kommen Sie im Ausland zu Ihrem Geld

Ein grosser Auftrag im Ausland winkt. Was sollten Sie beachten, bevor Sie den Auftrag annehmen? Wie gehen Sie dabei vor und was tun Sie, wenn die Zahlung



trotzdem ausbleibt? Antworten zu diesen und anderen Fragen erhalten Sie an diesem Seminar für sichere Geschäfte im Ausland. Die Auslands-Inkassoprofis verraten Ihnen zudem Tipps und Tricks, damit Sie auch im Ausland zu Ihrem Geld kommen. Erweitern Sie Ihr Business-Netzwerk.



## 502 Auswertung und Interpretation Schweizer Reports

Wir zeigen Ihnen auf, wie Sie einen Schweizer Firmenreport richtig lesen, was die entscheidenden Risikoindikatoren sind und wie Sie diese gewichten. Zahlreiche Beispiele geben Ihnen den notwendigen Praxisbezug.



## 503 Auswertung und Interpretation ausländische Reports

Wir zeigen Ihnen auf, wie Sie einen ausländischen Firmenreport richtig lesen, was die entscheidenden Risikoindikatoren sind und wie Sie diese gewichten. Zahlreiche Beispiele geben Ihnen den notwendigen Praxisbezug.



## 601 Debitoren-Management – effizient organisieren

Wir zeigen Ihnen auf, wie Sie Ihr Debitoren-Management effizient organisieren können, damit Ihre Kunden rascher zahlen und Sie über mehr Liquidität verfügen. Zudem erfahren Sie, wie Sie Ihr Risiko von Zahlungsausfällen wirksam senken können.



## 602 Debitoren-Management = Datenmanagement

Sie erfahren, wie das Stammdaten-Management (Kundenstammdaten) betrieben werden kann. Zudem sehen Sie, wie Sie Ihr Debitorenportfolio analysieren



Decide with Confidence

## Weiterkommen dank D&B-Seminaren

können als Basis für ein fokussiertes Credit-Management.



### 701 D&B Inkasso- und Präventions-Seminar (SchKG-Seminar)

Sie erhalten einen Einblick in die komplizierte SchKG-Thematik und lernen, wie Sie mit säumigen Schuldnern umgehen können. Das praxisorientierte Seminar liefert Ihnen zudem Tipps und Tricks rund um das Thema Inkasso mit zahlreichen Formularen und Vorlagen, die Ihnen in der Praxis helfen.



### 801 Erfolg im Export

Mit dem praxisorientierten Seminar machen Sie Ihr Unternehmen fitter für den Export. Wer exportieren will, muss gut vorbereitet sein. Ohne detaillierte Kenntnisse über Land, Leute, Geschäftsgebaren und Geschäftspolitik des jeweiligen Landes sollte kein Exportentscheid fallen. Die Risiken sind gross, wenn Sie sich mit einer unklaren Strategie oder ungenügenden Marktkenntnissen der Konkurrenz in einem fremden Land stellen.



### 901 Risikoprosen mit Scoring

Scoring ist ein komplexes Gebiet und für ein tiefes Verständnis sind Statistik-Kenntnisse nötig. In diesem Seminar übersetzen wir die Welt der Statistiken in eine für das Credit-Management verständliche Sprache.